

Hvilken B2B-plattform passer til design- og interiørbrands?

Vælg en løsning, der både viser jeres brand stærkt og håndterer forhandlernes aftaler. One Platform samler webshop, sælgerapp og ERP omkring det samme salg.



Society of Lifestyle · B2B-univers fra nsales.dk

Brand og inspiration

Miljøbilleder, kollektioner og kataloger skal gøre det nemt at opdage og købe sortimentet.

Forhandlerens hverdag

Kundens priser, sortiment, kolli og genbestilling skal fungere i den daglige indkøbsrutine.

Salg på tværs

Sælgeren på messen og kunden i webshoppen skal arbejde ud fra de samme forretningsdata.

Vælg ud fra jeres salgsarbejde

Test de situationer, jeres kunder og sælgere møder hver uge. En flot forside er kun begyndelsen.

Det skal I afprøve	Det gode svar i en demo
Kundeaftaler	Vis samme vare til to kunder med forskellige priser og rabatter.
Kollektion og varianter	Find den ønskede farve, størrelse eller variant og bestil korrekt antal.
Internationalt salg	Skift kunde, marked, sprog og valuta uden at miste aftalevilkårene.
Ordre og service	Genbestil en tidligere ordre og find kundens faktura eller kreditnota.

To relevante kundecases

LindDNA kombinerer en visuel B2B-shop med nVision Mobile til sælgerne. Society of Lifestyle samler flere brands, sælgere og forhandlere i One Platform. Begge viser, hvorfor brandoplevelse og ordrearbejde skal tænkes sammen.

Kundecases: [nsales.dk/cases/linddna](#) · [nsales.dk/cases/society-of-lifestyle](#)

Tag en prislister, en kollektion og tre typiske kundeaftaler med til en demo. Så tester vi løsningen på jeres virkelighed.